



概要とよくある質問

2021.6.30.23:59 – 2021.8.31.23:59(米国東部時間)

このプロモーションは、プロモーション期間のスタート時に「支払いランク」がルビー ディレクター以下の新規および既存のメンバーを対象とし報酬を獲得できます。このグローバルプロモーションは、メンバーがパーソナルグループボリューム (PGV) を累積し、プロモーション期間中にランクアップすることで、1つの「キャッシュ」ボーナスを獲得する機会を提供します。ジュネス フィナンシャル リワード プランに従い、このプロモーションの参加者は、コミッションに加えてキャッシュボーナスを獲得できます。

プロモーションのしくみ

このプロモーションに参加するには、Joffice ディストリビューター レポートの Ignite Your Potential レポートの“オプトイン”リンクをクリックする必要があります。レポートを有効にするには、プロモーション期間中に Joffice のディストリビューターレポートにアクセスし、Ignite Your Potential レポートをクリックします。

新規 (プロモーション期間中に登録) および既存のメンバーは、2ヶ月間で新しい PGV を累積し、エグゼクティブ ランクからエメラルド ディレクターランクまで達成して、1つのキャッシュ ボーナスを獲得できます。スポンサーシップのライン全体で生成された PGV を累積して、コミッションに加えてもう1つのボーナスを獲得し、グローバルフィールドリーダーの1人として表彰されることをお楽しみください。PV および PGV の定義については、フィナンシャル リワード プランの用語集をご覧ください。チームメンバー全員が参加しましょう。一緒に、みんなで多くのコミッションを獲得しよう!

支払いランク 最高獲得ランクに関わらず、現在支払われているランクである「支払ランク」でスタートすることができます	累計 新規 PGV	新ランクによる フルボーナス	*50% ルール
エグゼクティブ	250	\$75 ドル	
ジェイド エグゼクティブ	750	\$200 ドル	
パール エグゼクティブ	2,500	\$800 ドル	
サファイア エグゼクティブ	4,500	\$1,500 ドル	
サファイア 25 エグゼクティブ	10,000	\$3,000 ドル	
サファイア 50 エグゼクティブ	15,000	\$4,000 ドル	\$2,000 ドル
サファイア エリート エグゼクティブ	25,000	\$6,000 ドル	\$3,000 ドル
ルビー ディレクター	75,000	\$10,000 ドル	\$5,000 ドル
エメラルド ディレクター	175,000	\$15,000 ドル	\$7,500 ドル

プロモーション要件と支払い: メンバーは、ランク昇格し、新規パーソナルグループボリュームを獲得することによって、プロモーション期間中に最高ランクのボーナスを獲得することができます。

***50% ルール:** 過去のジュネスプロモーションで、2年以内に \$6,000 以上を獲得している場合、達成要件を満たしても、サファイア 50 エグゼクティブ以上のボーナスは 50% のみが支払われます。

PGV 累積方法

このプロモーションにはプロモーション期間である、2021年6月30日23時59分から2021年8月31日23時59分(米国東部時間)の間に、直紹介系列組織の製品販売を通じて発生した「新規PGV」が必要です。直紹介系列組織には、スポンサーシップ(直紹介メンバー、それらの方が紹介・登録したメンバー、及びカスタマー)が含まれます。

有資格 PGV

有資格 PGV に含まれるもの:

- 新規 PGV (プロモーション中に発生した PGV)
- メンバーがアクティブになるために必要な 60PV を超える SmartDelivery の注文からの新規 PV。PGV は、直紹介系列組織の新規メンバーと小売顧客の PGV から発生します。必要な 60 を超える自身によって購入した PV は、アップラインのみカウントされます。
- 登録国の地域のメンバーのダウンラインが購入したイベントパッケージからの新規 PGV
- このプロモーションにおいて、小売顧客およびジュネス プリファードカスタマーのすべての新規 PGV は、スポンサーのアップラインにカウントされます。

一部の PGV は除外される場合があります:

- プロモーション期間の前または後に生成された PGV
- 自身のメンバーまたはホールセールカスタマーによる SmartDelivery の最初の 60 PV
- アカウントの登録されているマーケット以外でメンバーが購入したパッケージ
- 「35%ルール」によって除外された PGV
- 返品された製品からの PGV
- スピルオーバーボリュームからの GV (アップラインのメンバーによってチームツリーに配置されたメンバーによって作成されたボリューム)
- 大量注文 (1 回の注文で同じ製品を 17 個以上含む注文)
- ブロックボリューム (詳細については、プロモーションルールを参照してください)

ジュネスプロモーションルール:

- 1. アクティブで良好な状態:** このプロモーションに参加するには、メンバーがフィナンシャル リワード プラン (FRP) で定義されているように、アクティブである必要があります。アクティブメンバーが参加するには、未解決なコンプライアンスの問題がなく、良好な状態を維持する必要があります。
- 2. 大量注文:** 1 回の注文で同じ製品が 17 個未満の場合は、大量注文としてカウントされません。1 回の注文で、同じ製品が 17 個以上の場合、大量注文とみなされ、プロモーションにカウントされません。「クリエイティブパッケージ」にも大量注文ルールが適用されます。大量注文と見なされる注文は、プロモーションにはカウントされません。
- 3. 35% ルール:** このプロモーションには 35%ルールが適用されます。スポンサーシップまたは顧客ボリュームのいずれか 1 つのラインから、新規 PGV の 35%以下を取得できます。
例: あなたがジェイド エグゼクティブ ボーナスに取り組んでいる場合、対象となる PGV の 262 PGV を超えて、直紹介メンバー (およびその直紹介メンバーが登録したダウンライン) から取得することはできません。
- 4. ブロックボリュームルール:** 一部の PGV は「ブロック」される可能性があり、このプロモーションの対象となる PGV には含まれません。

- a. このプロモーションの対象となる PGV は、あなたの「支払いランク」と同じまたはそれ以下のランクの、直紹介のダウンラインメンバー（スポンサーシップラインにいるメンバー）から生成された PGV です。スポンサーシップのメンバーがあなたの「支払いランク」を超えると、そのメンバーのボリュームは対象となる PGV からブロックされます。ダウンラインの「支払いランク」と一致または超えると、その PGV は対象となる PGV にカウントされ始めます。ブロックされた PGV は、対象となる PGV にカウントされずブロックされたままになります。
 - b. ブロックは次の例で説明されています。
例: あなたがサファイア エグゼクティブ ランクを達成するために活動しているパール エグゼクティブである場合、パール エグゼクティブ以下のランクの直接紹介したダウンラインからの PGV は、それらのメンバーがサファイア エグゼクティブを達成するまでプロモーションに含まれます。サファイア エグゼクティブを達成した後にメンバーが生成する新規 PGV は、対象の PGV からブロックされます。（このルールは、このプロモーションのすべての目標ランクに適用されます。）
 - c. ブロックボリュームは、このプロモーションにのみ適用され、フィナンシャル リワード プランには適用されません。
5. **返品製品:** プロモーションにおいて、メンバーおよび顧客は、製品購入後 30 日以内であれば購入した製品を返品することができます(詳細は「方針と手続き」を参照してください)。返品された製品の PGV は、対象となる PGV から除外されます。PGV が返品によって失われた場合、PGV を返品期間中に取り戻すことはできません。有資格 PGV がボーナスを獲得するための最小要件を下回った場合、ボーナスは獲得できません。メンバーは、この状況を回避するために必要数よりも多いボリュームでプロモーション期間を終了することをお勧めします。
 6. **ボーナス支払い:** プロモーションの終了後、30 日間の返品期間があります。プロモーションにて獲得したボーナスは、製品の返品期間が終了してから約 2 週間後にメンバーのウォレットに支払われます。プロモーションへの参加に際し、メンバーはジュネスに対し、アクティブでコンプライアンス上問題のない良好な状態のままであればなりません。
 7. **ジュネスプロモーションにおいて、「ボーナス購入」は許可されていません。** 顧客または新規メンバーへのすべての販売は、本物であり、エンドユーザーによる本来の製品購入によるものでなければなりません。ボーナス購入(別名「ゲーム」)には、コミッション、ボーナスおよびその他の報酬を獲得するため、またはランクアップをするために、ダウンラインで製品を購入することが含まれ、厳格に禁止されています。不正行為は、メンバーをプロモーションから失格とし、メンバーシップの解約の一因となります。詳細については、ジュネスの方針と手続きを参照してください。コンプライアンス関連の問題を回避するため、有効な写真付き身分証明書を JOFFICETMウォレットにアップロードすることをおすすめします。
 8. **50% ルール:** 過去のジュネスプロモーションで、2 年以内に \$6,000 以上を獲得している場合、達成要件を満たしても、サファイア 50 エグゼクティブ以上のボーナスは 50% のみが支払われます。
 9. **オプトイン:** レポートを有効にするには、プロモーション期間中に Joffice のディストリビューターレポートにアクセスし、Ignite Your Potential report をクリックします。

ジュネス プロモーションのよくある質問

登録とスポンサーシップ

1. 参加するには、メンバーはプロモーション開始前に登録する必要がありますか?
いいえ、2021 年 6 月 30 日 23 時 59 分から 2021 年 8 月 31 日 23 時 59 分(米国東部時間)までに登録するメンバーがこのプロモーションに参加できます。遅れてメンバー登録をすると、プロモーションを完了するために必要な日数が少なくなります。すべての参加者は、ランクと PGV の要件を 2021 年 8 月 31 日 23 時 59 分(米国東部時間)までに達成する必要があります。

2. **インアクティブのメンバーが、ダウンラインからの PGV が累積されている場合、このプロモーションに参加できますか？**
いいえ、PGV を累積するには、メンバーがアクティブでなければなりません。このプロモーションに参加するには、メンバーはフィナンシャル リワード プランで定義されているとおりアクティブでなければなりません。
3. **もしメンバーが持つ、ボーナス獲得のために必要な PGV が発生するスポンサーシップラインが 1 つのみである場合、彼らはボーナスを獲得できますか？**
いいえ、必要な PGV の 35%のみが、1 つのスポンサーシップラインから受け取ることができます。ボーナスを獲得するために、少なくとも 3 つのスポンサーシップラインが必要です。

パーソナルグループボリューム(PGV)

4. **PGV とは何ですか？**
PGV (パーソナルグループボリューム) は、スポンサーシップラインや顧客への販売を通じて発生したコミッションボリューム (CV) です。スピルオーバーボリュームは含まれません。
5. **スピルオーバーとは何ですか？**
アップラインによってチームツリーに配置されたメンバーは、スピルオーバーと呼ばれます。それらの売上は GV に含まれ、このプロモーションにはカウントされません。
6. **新規 PGV とは何ですか？**
「新規 PGV」とは、プロモーション期間中に発生した PGV と定義されています。
7. **イベントパッケージおよびパワーレッグパッケージの PGV は、このプロモーションにカウントされますか？**
すべてのイベントパッケージの通常の CV は、購入者ではなく、アップラインのプロモーションにカウントされません。
8. **ジュネス プリファード カスタマーからのコミッションボリューム(CV)はカウントされますか？**
はい、SmartDelivery での注文によるボリュームを含む、すべての CV がカウントされますが、35%ルールは適用されません。
9. **このプロモーションでは PGV は累積されますか？**
はい、PGV はこのプロモーションで累積します。たとえば、メンバーが 375 PGV を達成している場合、さらに 375 PGV を累積する必要があり、サファイア エゼクティブ以上を達成すると \$200 のボーナスを獲得できます。ジュネスランク獲得条件の詳細については、フィナンシャル リワード プランをご覧ください。
10. **メンバーはアクティブ維持のために毎月 60CV を保有しなければなりません、その CV はスポンサーの PGV としてこのプロモーションにカウントされますか？**
いいえ、ただしメンバーが SmartDelivery を設定している場合、必要である 60CV を超えるボリュームは、ポイントが少ない方のレッグに行き、スポンサーが必要とするプロモーションの PGV にカウントされます。
11. **メンバーがプロモーション対象の有資格 PGV を確認できるレポートは何ですか？**
JOFFICETM > ビジネス > ディストリビューターレポート > 直紹介系列組織セールスボリューム(Sales Volume by Enroller Treereport(without spillover))をご覧ください。
12. **顧客からのパーソナル ボリュームは、ボーナスを獲得するために必要なスポンサーの PGV にカウントされますか？**
いいえ、顧客からの PV は、ボーナスを獲得するためにスポンサーが必要とする PGV にカウントされません。ただし、すべての顧客ボリュームは、登録ツリーでアップラインになっているメンバーへカウントされます。

13. 振り落ちポイントは、ボーナスを獲得するために必要な PGV にカウントされますか？

いいえ、左右どちらかのレッグで受け取る振り落ちポイントは、ボーナスを獲得するためにメンバーが必要とする PGV にカウントされません。ただし、振り落ちポイントは、登録ツリーでアップラインになっているメンバーへカウントされます。

ランク

14. メンバーは、達成された最高ランクまたは「支払いランク」のどちらかに基づいてこのプロモーションを開始しますか？

このプロモーションは、メンバーの現在の「支払いランク」に基づいています。

例：メンバーの最高ランクがサファイア エグゼクティブであり、そのメンバーがエグゼクティブとして支払われている場合、このプロモーションのメンバーのスタートランクはエグゼクティブです。そのメンバーの目標は、プロモーション期間中にジェイド エグゼクティブになり、有資格 PGV を獲得することです。ただし、メンバーはシステム上最高達成ランクを失うことはなく、サファイア エグゼクティブとして認定されます。

15. 「支払いランク」とは何ですか？

「支払いランク」は、2021 年 6 月 30 日 23 時 59 分(米国東部時間) にプロモーションに参加している既存のメンバーの獲得ランクです。購入した一時的なランクは、プロモーションにはカウントされません。ランクは獲得または構築したものである必要があります。ジュネス ランキング システムの詳細については、フィナンシャル リワード プランをご覧ください。

16. 「一時的なランク」とは何ですか？

一時的なランクとは、パッケージ購入または他のプロモーションに関連する短期間の「支払いランク」です。一時的なランクはこのプロモーションのランク割当にカウントされません。

例：多くの国ではアンバサダーパッケージを購入するとメンバーはサファイア エグゼクティブとして 60 日～90 日間支払われます。このタイプの「一時的なランク」は達成ランクとはみなされません。

17. メンバーがプロモーション期間中にランクボーナスを複数回獲得することは可能ですか？

いいえ、各参加者は、プロモーション中に 1 つのランクボーナスしか獲得できません。