



## 概要 & よくある質問

2022年1月31日(月)23:59 ~ 2022年3月31日(木)23:59 (米国東部時間)

このプロモーションは、プロモーション期間のスタート時に「支払いランク」がサファイアエリート エグゼクティブ以下の新規および既存のメンバーを対象とし、報酬を獲得できます。このプロモーションではプロモーション期間中にパーソナル グループ ボリューム(PGV)を累積し、ランクアップすることで、1つのキャッシュボーナスを獲得する機会を提供します。ジュネス フィナンシャル リワード プランに従い、このプロモーションの参加者はコミッションに加えてキャッシュボーナスを獲得できます。

2021年1月から2月にかけて実施されたグローバルプロモーション「Run to Ruby」では、36,183人の有資格アクティブメンバーが参加し、そのうち4,631人がランクアップを達成し、ボーナスを獲得しています。

有資格アクティブとは、エメラルド ディレクター以下のアクティブメンバーであれば、Run to Rubyに参加する資格があることを意味します。メンバーは、1カ月に60CVを累積し、会社と良好な関係である場合にアクティブとみなされます。ランクアップとは、プロモーション期間中にルビー ディレクターまでのランク達成を意味します。

## プロモーションのしくみ

レポートをアクティベートするには、Joffice™ディストリビューターレポートに移動しプロモーション期間中にRun to Rubyレポートをクリックしてください。

エグゼクティブランクからルビー ディレクターランクを達成し、1つのキャッシュボーナスを獲得できます。スポンサーシップのライン全体で生成されたPGVを累積して、コミッションに加えて1つのボーナスを獲得し、グローバルフィールドリーダーの1人としての表彰をお楽しみください。PVおよびPGVの定義については、ジュネス フィナンシャル リワード プラン用語集を参照してください。

チームメンバー全員に参加を呼びかけましょう。Together, Everyone Achieves More!

支払いランク 最高獲得ランクに関わらず、現在支払われているランクである「支払いランク」でスタートすることができます	2022年 ボーナス獲得までの期間	累計新規 PGV	新ランクによるフルボーナス	*50% ルール
エグゼクティブ	2月 & 3月	250	\$75	
ジェイド エグゼクティブ	2月 & 3月	750	\$200	
パール エグゼクティブ	2月 & 3月	2,500	\$800	
サファイア エグゼクティブ	2月 & 3月	4,500	\$1,500	
サファイア25 エグゼクティブ	2月 & 3月	10,000	\$3,000	
サファイア50 エグゼクティブ	2月 & 3月	15,000	\$4,000	\$2,000
サファイアエリート エグゼクティブ	2月 & 3月	25,000	\$6,000	\$3,000
ルビー ディレクター	2月 & 3月	75,000	\$10,000	\$5,000

プロモーション要件と支払い:メンバーは、ランクアップし、新規パーソナルグループボリュームを獲得することによって、プロモーション期間中に最高ランクのボーナスを獲得することができます。詳細については、ルールを参照してください。

\*50%ルール:過去のジュネスプロモーションで、2年以内に\$6,000以上を獲得している場合、達成要件を満たしても、サファイア 50 エグゼクティブ以上のボーナスは50%のみが支払われます。

## 獲得方法

「支払いランク」から開始し、PGVを累積してランクを上げ、1つのボーナスを獲得します。参加者には、累積PGVとプロモーション期間中にエグゼクティブからルビー ディレクターの達成ランクに基づきボーナス金額が付与されます。上の表をご覧ください。

## PGV 累積方法

このプロモーションには、プロモーション期間中である 2022 年 2 月 1 日(火)13:59(日本時間)~2022 年 4 月 1(金)12:59(日本時間)の間に、あなたの直紹介系列組織の製品販売を通じて発生した「新規 PGV」が必要です。直紹介系列組織には、スポンサーシップ(直紹介メンバー、それらの方が紹介・登録したメンバー、およびカスタマー)が含まれます。

### 有資格 PGV に含まれるもの:

- プロモーション中に発生した新規 PGV
- メンバーがアクティブになるために必要な 60PV を超える SmartDelivery の注文からの新規 PV。PGV は、直紹介系列組織の新規メンバーと小売顧客の PGV から発生します。必要な 60CV を超える自身によって購入した PV は、アップラインにのみカウントされます。
- 登録国の地域のメンバーのダウンラインが購入したイベントパッケージからの新規 PGV
- このプロモーションにおいて、小売顧客およびジュネス プリアードカスタマーのすべての新規 PGV は、スポンサーのアップラインにカウントされます。

### 一部の PGV は除外される場合があります:

- プロモーション期間の前または後に生成された PGV
- 自身のディストリビューターまたはホールセールカスタマーによる SmartDelivery 注文の最初の 60PV
- アカウントが登録されているマーケット以外のイベントでメンバーが購入したパッケージ
- ボーナスクレジット注文による PGV
- 「35%ルール」によって除外された PGV
- 返品された製品の PGV
- スピルオーバーボリュームからの GV(アップラインのメンバーがチームツリーに配置したメンバーによって作成されたボリューム)
- 大量注文(1 回の注文で同じ製品を 17 個以上含む注文)。このルールはインド市場には適用されません
- ブロックされたボリューム(詳細についてはプロモーションルールを参照)

## ジュネス プロモーションルール

- アクティブで良好な状態:** このプロモーションに参加するには、メンバーがフィナンシャル リワード プラン(FRP)で定義されているようにアクティブである必要があります。アクティブメンバーは、参加するために、未解決のコンプライアンス問題がない状態で、良好な状態を維持する必要があります。
- 大量注文:** 1 回の注文で同じ製品が 17 個未満の場合は、大量注文としてカウントされません。1 回の注文で 17 個以上の同じ製品が大量注文としてカウントされ、プロモーションにはカウントされません。このルールは、インドを除

くすべての地域と国に適用されます。「クリエイティブパッケージ」は大量注文ルールを守ってください。大量注文と見なされる注文は、プロモーションにはカウントされません。

- 35%ルール:** このプロモーションには 35%ルールが適用されます。スポンサーシップまたは顧客ボリュームのいずれか 1 つのラインから、新規 PGV の 35%以下を獲得できます。

例: ジェイド エグゼクティブ ボーナスを目指している場合、対象となる PGV の 262 PGV を超えて、直紹介メンバー(および彼らとその直紹介メンバーが登録したダウンライン)から獲得することはできません。

- ブロックボリューム:** 一部の PGV は「ブロック」される可能性があり、このプロモーションの対象となる PGV には含まれません。
  - このプロモーションの対象となる PGV は、あなたの「支払いランク」と同じまたはそれ以下のランクの、直紹介のダウンラインメンバー(スポンサーシップラインにいるメンバー)から生成された PGV です。スポンサーシップのメンバーがあなたの「支払いランク」を超えると、そのメンバーのボリュームは対象となる PGV からブロックされます。ダウンラインの「支払いランク」と一致するまたは超えると、その PGV は対象となる PGV にカウントされ始めます。ブロックされた PGV は、対象となる PGV にカウントされずブロックされたままになります。
  - ブロックボリュームは次の例で説明されています: あなたがサファイア エグゼクティブ ランクを達成するために活動しているパール エグゼクティブである場合、直接紹介したパール エグゼクティブ以下のランクのダウンラインからの PGV は、それらのメンバーがサファイア エグゼクティブを達成するまでプロモーションに含まれます。サファイア エグゼクティブを達成した後にメンバーが生成する新規 PGV は、対象の PGV からブロックされます。(このルールは、このプロモーションのすべての目標ランクに適用されます。)
  - ブロックボリュームは、このプロモーションにのみ適用され、フィナンシャル リワード プランには適用されません。

- 返品製品:** プロモーションにおいて、メンバーおよび顧客は、製品購入後 30 日以内であれば購入した製品を返品することができます(詳細は「方針と手続き」を参照してください)。返品された製品の PGV は、対象となる PGV から除外されます。PGV が返品によって失われた場合、PGV を返品期間中に取り戻すことはできません。有資格 PGV がボーナスを獲得するための最小要件を下回った場合、ボーナスは獲得できません。メンバーは、この状況を回避するために必要数よりも多いボリュームでプロモーション期間を終了することをお勧めします。

- ボーナス支払い:** プロモーションの終了後、30 日間の返品期間があります。プロモーションにて獲得したボーナスは、製品の返品期間が終了してから約 2 週間後に支払われます。プロモーションへの参加に際し、メンバーはジュネスに対し、アクティブでコンプライアンス上問題のない良好な状態のままでなければなりません。

7. ジュネスプロモーションにおいて、「ボーナス購入」は許可されていません。顧客または新規メンバーへのすべての販売は、本物であり、エンドユーザーによる本来の製品購入によるものでなければなりません。ボーナス購入(別名「ゲーム」)には、コミッション、ボーナスおよびその他の報酬を獲得するため、またはランクアップをするために、ダウンラインで製品を購入することが含まれ、厳格に禁止されています。不正行為は、メンバーをプロモーションから失格とし、メンバーシップの解約の一因となります。詳細については、ジュネスの方針と手続きを参照してください。コンプライアンス関連の問題を回避するため、有効な写真付き身分証明書を Joffice™ウォレットにアップロードすることをおすすめします。
8. **50%ルール:** 過去のジュネスプロモーションで、2年以内に\$6,000以上を獲得している場合、達成要件を満たしても、サファイア 50 エグゼクティブ以上のボーナスは50%のみが支払われます。

## ジュネス プロモーション よくある質問

### 登録とスポンサーシップ

1. 参加するには、メンバーはプロモーション開始前に登録する必要がありますか?  
**いいえ、**2022年2月1日(火)13:59から2022年4月1日(金)12:59(日本時間)までに登録するメンバーがこのプロモーションに参加できます。遅れてメンバー登録をすると、プロモーションを完了するために必要な日数が少なくなります。すべての参加者は、ランクとPGVの要件を2022年4月1日(金)12:59(日本時間)までに達成する必要があります。
2. メンバーがインアクティブであるが、ダウンラインからのPGVが累積されている場合、彼らはこのプロモーションに参加できますか?  
**いいえ、**PGVを累積するには、メンバーがアクティブでなければなりません。このプロモーションに参加するには、メンバーはフィナンシャルリワードプランで定義されているとおりにアクティブでなければなりません。
3. もしメンバーが持つ、ボーナス獲得のために必要なPGVが発生するスポンサーシップラインが1つのみである場合、彼らはボーナスを獲得できますか?  
**いいえ、**必要なPGVの35%のみが、1つのスポンサーシップラインから受け取ることができます。ボーナスを獲得するために、少なくとも3つのスポンサーシップラインが必要です。

### パーソナルグループボリューム (PGV)

4. PGVとは何ですか?  
PGV(パーソナルグループボリューム)は、スポンサーシップラインや顧客への販売を通じて発生したコミッショ

ンボリューム(CV)です。スピルオーバーボリュームは含まれません。

5. **スピルオーバーとは何ですか?**  
アップラインによってチームツリーに配置されたメンバーは、スピルオーバーと呼ばれます。それらの売上はGVに含まれ、このプロモーションにはカウントされません。
6. **新規PGVとは何ですか?**  
「新規PGV」とは、プロモーション期間中に発生したPGVと定義されています。
7. **イベントパッケージおよびパワーレグパッケージのPGVは、このプロモーションにカウントされますか?**  
すべてのイベントパッケージの通常のCVは、購入者ではなく、アップラインのプロモーションにカウントされます。
8. **ジュネス プリファード カスタマーからのコミッションボリューム(CV)はカウントされますか?**  
**はい、**SmartDeliveryでの注文によるボリュームを含む、すべてのCVがカウントされますが、35%ルールは適用されます。
9. **このプロモーションではPGVは累積されますか?**  
**はい、**PGVはこのプロモーションで累積します。たとえば、メンバーが375PGVを達成している場合、追加の375PGVを累積し、ジェイド エグゼクティブ以上を達成して、\$200のボーナスを獲得する必要があります。ジュネスランク獲得条件の詳細については、フィナンシャルリワードプランをご覧ください。
10. **メンバーはアクティブのために毎月60CVを保有しなければなりません、そのCVはスポンサーのPGVとしてこのプロモーションにカウントされますか?**  
**いいえ、**ただしメンバーがSmartDeliveryを設定している場合、必要である60CVよりも大きなボリュームは、スポンサーが必要とするプロモーションのPGVにカウントされます。
11. **メンバーがプロモーション対象の有資格PGVを確認したい場合に使用できるレポートは何ですか?**  
Joffice™のビジネス> ディストリビューターレポートにある「直紹介系列組織セールスボリューム(Sales Volume by Enroller Tree report(without spillover))」をご覧ください。
12. **顧客からのパーソナルボリュームは、ボーナスを獲得するために必要なスポンサーのPGVにカウントされますか?**  
**いいえ、**顧客からのPVは、ボーナスを獲得するためにスポンサーが必要とするPGVにカウントされません。ただし、すべての顧客ボリュームは、登録ツリーでアップラインになっているメンバーへカウントされます。
13. **振り落ちポイントは、ボーナスを獲得するために必要なPGVにカウントされますか?**  
**いいえ、**左右どちらかで受け取る振り落ちポイントは、ボーナスを獲得するためにスポンサーが必要とするPGVにカウントされません。ただし、振り落ちポイントは、

登録ツリーでアップラインになっているメンバーへカウントされます。

## ランク

### 14. メンバーは、達成された最高ランクまたは「支払いランク」のどちらかに基づいてこのプロモーションを開始しますか？

このプロモーションは、メンバーの現在の「支払いランク」に基づいています。

例：メンバーの最高ランクがサファイア エグゼクティブであり、そのメンバーがエグゼクティブとして支払われている場合、このプロモーションのメンバーの開始ランクはエグゼクティブです。そのメンバーの最初の目標はジェイド エグゼクティブです。ただし、メンバーはシステム上最高ランクを失うことなく、サファイア エグゼクティブとして認定されます。

### 15. 「支払いランク」とは何ですか？

「支払いランク」は、2022年2月1日(火)13:59(日本時間)にプロモーションに参加している既存のメンバーの獲得ランクです。購入した一時的なランクは、プロモーションにはカウントされません。ランクは獲得/構築する必要があります。ジュネス ランキング システムの詳細については、フィナンシャル リワード プランをご覧ください。

### 16. 「一時的なランク」とは何ですか？

一時的なランクとは、パッケージ購入または他のプロモーションに関連する短期間の「支払いランク」です。一時的なランクはこのプロモーションのランク割当は計算されません。

たとえば、多くの国ではスプリームパッケージを購入するとメンバーはパール エグゼクティブとして 60 日間支払われます。このタイプの「一時的なランク」は達成ランクまたは支払いランクとはみなされません。

### 17. メンバーがプロモーション期間中にランクボーナスを複数回獲得することは可能ですか？

**いいえ**、各参加者は、プロモーション中に1つのランクボーナスしか獲得できません。

このプロモーションでは、新たに達成された「支払いランク」のサファイア 25 エグゼクティブ、サファイア 50 エグゼクティブ、サファイアエリート エグゼクティブ、およびルビーディレクター を表彰します。

2021年1月から2月にかけて実施されたグローバル Run to Ruby プロモーションでは、36,183人の有資格アクティブディストリビューターが参加し、そのうち4,631人がランクアップを達成し、ボーナスを獲得しています。

有資格アクティブとは、アクティブなディストリビューターであれば、Run to Ruby に参加する資格があることを意味します。ディストリビューターは、1ヶ月に60CVを累積し、会社から良好な関係を築いている場合、アクティブとみなされません。

ランクアップとは、プロモーション期間中にエグゼクティブ以上のランク達成を意味します。