

# JEUNESSE ELITE

2020

## 概要&ルール&FAQ

2020年1月1日(水) 13:59(日本時間) ~ 2020年3月1日(日) 13:59(日本時間)

2019年12月31日(火) 23:59(米国東部時間) ~ 2020年2月29日(土) 23:59(米国東部時間)

このプロモーションは、プロモーションスタート時が、ランクがサファイア50・エグゼクティブ以下の支払いランクである新規または既存のメンバーを対象とし、報酬を獲得できます。このグローバル・プロモーションでは、メンバーがパーソナルグループボリューム(PGV)を累積し、ランクアップすることで、プロモーション期間である2020年1月1日(水) 13:59~2020年3月1日(日) 13:59(日本時間)にキャッシュボーナスを獲得する機会を提供します。このプロモーションの参加者は、ジュネス フィナンシャルリワード・プランに従って、コミッションに加えてキャッシュボーナスを獲得することができます。

### プロモーションのしくみ

このプロモーションは、新規(プロモーション期間中の登録)および既存のメンバーは、2ヶ月間で新規PGVを累積し、ランクアップすることにより、最大\$6,000のボーナスを獲得することができます。通常のコミッションに加えて、7種類のボーナスの1つを獲得し、グローバルなフィールドリーダーになるために、期間を通じて、スポンサーシップの顧客および直紹介メンバーへの販売から発生したPGVを累積します。

既存のメンバーは、支払いランクがサファイア50・エグゼクティブ以下のメンバーが参加できます。2020年1月1日(水) 13:59(日本時間)より、メンバーはランクアップとPGVの累積でキャッシュボーナスを獲得することができます。

チームメンバー全員に参加を促しましょう。一緒に、みんなで達成する!

「支払いランク」の達成 (最高ランクに関わらず、このプロモーションでは再昇格によるボーナスを獲得することができます)	ボーナス獲得までの期間	累計新規PGV	新ランクによるフルボーナス	再昇格による一部ボーナス
エグゼクティブ	1月~2月	250	\$75	全額
ジェイド・エグゼクティブ	1月~2月	750	\$200	全額
パール・エグゼクティブ	1月~2月	2,500	\$800	全額
サファイア・エグゼクティブ	1月~2月	4,500	\$1,500	全額
サファイア25・エグゼクティブ	1月~2月	10,000	\$3,000*	\$1,500
サファイア50・エグゼクティブ*	1月~2月	15,000	\$4,000*	\$2,000
サファイア・エリート・エグゼクティブ*	1月~2月	25,000	\$6,000*	\$3,000

プロモーション要件と支払い:メンバーは、ランク昇格し、新規パーソナルグループボリュームを獲得することによって、プロモーション期間中に最高ランクのボーナスを獲得することができます。詳細については、ルールを参照してください。\* 50%ボーナス:過去のジュネスプロモーションで(新サファイア・エグゼクティブ以上の場合)、2年以内に\$6,000以上を獲得している際、サファイア25・エグゼクティブ以上の達成ボーナスは50%のみを獲得することができます。



## 獲得方法

「支払いランク」からランクアップし、ボーナスを獲得するためにPGVを累積します。参加者は、プロモーション期間中に1つのランクボーナスのみを獲得することができ、プロモーション期間中の累積PGVおよび最高達成ランクに基づいた最高ボーナスを獲得します。

- エグゼクティブを達成し、250PGVを累積して\$75を獲得
- ジェイド・エグゼクティブを達成し、750PGVを累積して\$200を獲得
- パール・エグゼクティブを達成し、2,500PGVを累積して\$800を獲得
- サファイア・エグゼクティブを達成し、4,500PGVを累積して\$1,500を獲得
- サファイア25・エグゼクティブを達成し、10,000PGVを累積して\$3,000を獲得\*\*
- サファイア50・エグゼクティブを達成し、15,000PGVを累積して\$4,000を獲得\*\*
- サファイア・エリート・エグゼクティブを達成し、25,000PGVを累積して\$6,000を獲得\*\*

\*\* サファイア・エグゼクティブ以上のランクを達成し、かつ以前のプロモーションで\$6,000以上を獲得したメンバーは、このプロモーションではキャッシュボーナスの50%を獲得する資格があります。

## PGV累積方法

このプロモーションには、プロモーション期間中である2020年1月1日(水) 13:59 ~ 3月1日(日) 13:59 (日本時間)の間に、あなたの直紹介系列組織の製品販売を通じて発生した「新規PGV」が必要です。直紹介系列組織には、スポンサーシップ(直紹介メンバー、それらの方が紹介・登録したメンバー、小売顧客およびジュネス プリファード・カスタマー)が含まれます。

### 35%ルール

このプロモーションには35%ルールが適用されます。新規PGVの35%以下は、スポンサーシップのいずれかのラインから、あるいは小売顧客から受け取ることができます。

たとえば、プロモーション期間中に6人を個人的に登録した場合、対象となるPGVの35%以下を1つのスポンサーシップ(あなたの直接紹介グループ)から受け取ることができます。

### 有資格PGV

**Elite 2020の有資格には以下が含まれます:**

- プロモーション中に発生した新規PGV
- メンバーがアクティブになるために必要な60PVを超える SmartDeliveryの注文からの新規PV。PGVは、直紹介系列組織の新規メンバーと小売顧客のPGVから発生します。
- 登録国の地域のメンバーのダウンラインが購入したイベントパッケージからの新規PGV (詳細についてはFAQを参照)
- 小売顧客およびジュネスプリファード顧客のすべての新しいPGVは、このプロモーションにカウントされます。

**PGVの中には、以下のように一部除外されるものがあります:**

- プロモーション期間の前または後に生成されたPGV
- ダウンラインまたは小売顧客によるSmartDelivery注文の最初の60PV
- アカウントが登録されているマーケット以外のイベントでメンバーが購入したパッケージ
- 「35%ルール」によって除外されたPGV
- 返品された製品のPGV
- スピルオーバーボリュームからのGV (アップラインのメンバーがチームツリーに配置したメンバーによって

作成されたボリューム)

- 大量注文 (1回の注文で同じ製品を17個以上含む注文) この規則はインド市場には適用されません
- ブロックされたボリューム (詳細についてはプロモーションルールを参照)

## ジュネス プロモーションルール

**1. アクティブで良好なアカウント:** メンバーはこのプロモーションに参加するには、フィナンシャルリワード・プランの定義に従ってアクティブでなければなりません。アクティブメンバーは、プロモーション期間中にメンバー契約に違反していないことを意味する良好な状態のままでなければなりません。

**2. 大量注文:** 1回の注文で同じ製品が17個未満の場合は、大量注文としてカウントされません。1回の注文で17個以上の同じ製品が大量注文としてカウントされ、プロモーションにはカウントされません。このルールは、インドを除くすべての地域と国に適用されます。「クリエイティブパッケージ」は大量注文ルールを守ってください。大量注文と見なされる注文は、プロモーションにはカウントされません。

**3. ブロックボリュームルール:** 一部のPGVは「ブロック」される可能性があります。このプロモーションの対象となるPGVには含まれません。

• このプロモーションの対象となるPGVは、このプロモーションの開始時にあなたの支払いランクと同じランクまたはランクの低い直紹介メンバーのダウンライン(スポンサーシップのライン)のメンバーから生成されるPGVです。スポンサーシップラインのメンバーがあなたの支払いランクを上回ると、そのメンバーのボリュームは、対象となるPGVからブロックされます。

○ **ブロックボリュームの例は以下で説明されています:**

あなたがサファイア・エグゼクティブランクを達成するために活動するパール・エグゼクティブである場合、パール・エグゼクティブと彼らのスポンサーラインからの新規PGVは彼らがサファイア・エグゼクティブを達成するまでプロモーションに含まれます。サファイア・エグゼクティブからの新規PGVと彼らがサファイア・エグゼクティブに達した後の彼らのスポンサーラインからのボリュームは、あなたの有資格PGVからブロックされます。(このルールは、このプロモーションのすべての目標ランクに適用されます)

○ ブロックボリュームは、このプロモーションにのみ適用され、フィナンシャルリワード・プランには適用されません。

**4. 返品製品:** プロモーションにおいて、メンバーおよび顧客は、製品購入後30日以内であれば購入した製品を返品することができます(詳細は「方針と手続き(規約書)」別添Bを参照してください)。返品された製品のPGVは、対象となるPGVから除外されます。PGVが返品によって失われた場合、PGVを返品期間中に取り戻すことはできません。

有資格PGVがボーナスを獲得するための最小要件を下回った場合、ボーナスは獲得できません。メンバーは、この状況を回避するために必要数よりも多いボリュームでプロモーション期間を終了することをお勧めします。

**5. ボーナス支払い:** プロモーションの終了後、30日間の返品期間があります。プロモーションにて獲得したボーナスは、製品の返品期間が終了してから約2週間後に支払われます。メンバーはアクティブでコンプライアンス上問題のない良好な状態のままでなければなりません。

**6. ジュネスプロモーションにおいて、「ボーナス購入」は許可されていません** 顧客または新規メンバーへのすべての販売は、本物であり、エンドユーザ



一による本来の製品購入によるものでなければなりません。ボーナス購入(別名「ゲーム」)には、コミッション、ボーナスおよびその他の報酬を獲得するため、またはランクアップをするために、ダウンロードで製品を購入することが含まれ、厳格に禁止されています。不正行為は、メンバーをプロモーションから失格とし、メンバーシップの解約の一因となります。詳細については、ジュネスの方針と手続きを参照してください。コンプライアンス関連の問題を回避するため、有効な写真付き身分証明書をJoffice™ウォレットにアップロードすることをおすすめします。

## ジュネス プロモーション よくある質問

### 登録と スポンサーシップ

**1. 参加するには、メンバーはプロモーション開始前に登録する必要がありますか？**

**いいえ、**2020年1月1日(水) 13:59から2020年3月1日(日)13:59 (日本時間)までに登録するメンバーがこのプロモーションに参加できます。遅れてメンバー登録をすると、プロモーションを完了するために必要な日数が少なくなります。すべての参加者は、ランクとPGVの要件を2020年3月1日(日)13:59 (日本時間)までに達成する必要があります。ただし、3月1日に達成するためのサイクルは、2月プロモーションにカウントされます。

**2. メンバーがインアクティブであるが、ダウンロードからのPGVが蓄積されている場合、彼らはこのプロモーションに参加できますか？**

**いいえ、**メンバーがこのプロモーションに参加するには、フィナンシャルリワード・プランの定義に従ってアクティブでなければなりません。

**3. もしメンバーが持つ、ボーナス獲得のために必要なPGVが発生するスポンサーシップラインが1つのみである場合、彼らはボーナスを獲得できますか？**

**いいえ、**必要なPGVの35%のみが、1つのスポンサーシップラインから受け取ることができます。ボーナスを獲得するために、少なくとも3つのスポンサーシップラインが必要です。

### パーソナルグループ ボリューム (PGV)

**4. PGVとは何ですか？**

PGV(パーソナルグループボリューム)は、スポンサーシップラインや顧客への販売を通じて生成されたコミッション・ボリューム(CV)です。スピルオーバーボリュームは含まれません。

**5. スピルオーバーとは何ですか？**

アップラインによってチームツリーに配置されたメンバーは、スピルオーバーと呼ばれます。それらの売上はGVに含まれ、このプロモーションにはカウントされません。

**6. 新規PGVとは何ですか？**

新規PGVは、プロモーション期間中(2020年1月1日(水)13:59から2020年3月1日(日)13:59(日本時間))に発生したPGVと定義されています。

**7. イベントパッケージまたは、パワーレグパッケージのPGVはこのプロモーションにカウントされますか？ その詳細は何ですか？**

a. イベントパッケージPGV(購入者のPV)は、LEAD、EXPOまたはUniversityパッケージが、アカウントが登録され、市場向けにリクエストおよび承認された地域で購入された場合にカウントされます。たとえば、ヨーロッパに登録されているメンバーがドイツのユニバーシティイベントパッケージを購入した場合、ドイツはヨーロッパ市場にあたるため、PVはパッケージの購入者へカウントされPGVポイントはアップラインへ計上されます。全てのパッケージPGVはアップラインへカウントされます。

b. パワーレグイベントパッケージに関連付けされた通常のCVのみが、アップラインに計上され、購入者のパワーレグに付与されるポイントは計上されません。パッケージに付与される通常のCVは、購入者のプロモーションには計上されません。

**8. ジュネス プリアードからのコミッションボリューム(CV)はカウントされますか？**

**はい、**SmartDeliveryでの注文によるボリュームを含む、すべてのCVがカウントされますが、35%ルールは適用されます。

**9. このプロモーションではPGVは累積されますか？**

**はい、**PGVはこのプロモーションで累積します。たとえば、メンバーが250PGVとエクゼクティブを達成した場合、ジェイド・エグゼクティブの\$200のボーナスを得るためには、追加の500PGVとジェイド・エグゼクティブを達成する必要があります。ジュネスランク獲得条件の詳細については、フィナンシャルリワード・プランを参照してください。

**10. メンバーはアクティブのために毎月60CVを保有しなければなりません、そのCVはスポンサーのPGVとしてこのプロモーションにカウントされますか？**

**いいえ、**ただしメンバーがSmartDeliveryを設定している場合、必要である60CVよりも大きなボリュームは、スポンサーが必要とするプロモーションのPGVにカウントされます。

**11. メンバーがプロモーション対象の有資格PGVを確認したい場合に使用できるレポートは何ですか？**

Joffice™のビジネス> ディストリビューターレポートにある”直紹介系列組織セールスボリューム(Sales Volume by Enroller Tree re report (without spillover))”をご覧ください。



# ランク

## 12. メンバーは、達成された最高ランクまたは「支払いランク」のどちらかに基づいてこのプロモーションを開始しますか？

このプロモーションは、メンバーの現在の「支払いランク」またはプロモーションの開始時にメンバーに支払われるランクに基づいています。一時的なランクは含まれていません (FAQ 18 を参照)。

例: メンバーの最高獲得ランクがサファイア・エグゼクティブで、現在ジェイド・エグゼクティブとして支払われている場合、メンバーのプロモーションの開始ランクはジェイド・エグゼクティブです。このメンバーの最初の目標はパール・エグゼクティブです。ただし、メンバーはシステム上最高ランクを失うことなく、サファイア・エグゼクティブとして認定されます。

## 13. メンバーが2020年1月1日に新ランクを達成した場合、プロモーションの開始ランクは、新ランクまたは12月31日の達成前のランクになりますか？

メンバーのプロモーション開始ランクは、2019年1月1日13:59(日本時間)時点のランクとなります。例えば、メンバーが2019年12月にサファイア・エグゼクティブであり、2020年1月1日に25サイクルあった場合、ランクはサファイア25・エグゼクティブに更新されますが、開始ランクはサファイア・エグゼクティブ。サファイア25・エグゼクティブは、プロモーション中の最初のランクの昇格としてカウントされ、ボーナスを獲得するために必要な10,000の有資格PGVが必要になります。

## 14. メンバーが、サイクルによる新ランクを2020年3月1日(日)(米国東部時間)に達成した場合、本プロモーションは2020年2月29日(土) 23時59分(米国東部時間) / 3月1日(日) 13時59分(日本時間)に終了しますが、このランクはプロモーションにカウントされますか？

はい、2020年3月1日に達成された新しいサファイアサイクルランクは、2020年2月のプロモーション期間内にサイクル要件が達成されたため、プロモーションにカウントされます。

## 15. このプロモーション中、メンバーのボーナスに関連する最高ランクは何ですか？

サファイア・エリート・エグゼクティブが、メンバーがプロモーション中にボーナスを獲得できる最高ランクです。

## 16. メンバーが過去のプロモーションにおいて、サファイア・エグゼクティブ(またはそれ以上)のランク達成により\$6,000(またはそれ以上)のボーナスを2年以内に獲得している場合、このプロモーションでサファイア 25・エグゼクティブ以上のボーナスの資格を満たした場合、どれだけのボーナスを獲得できますか？

この場合、メンバーはプロモーションボーナスの50%を獲得できます。

例: Level Xで、サファイア エリート・エグゼクティブまでのすべてのボーナスである\$8,000を獲得している場合、そのメンバーはこのプロモーションで、サファイア25・エグゼクティブ以上のボーナスを獲得する際は50%の金額を獲得できます。

## 17. 「支払いランク」とは何ですか？

「支払いランク」は、メンバーが組織を構築し、ファイナンシャルリワードプランに従って、必要なランクボリュームを累積することで達成するランクです。購入した一時的なランクはプロモーションにカウントされません。ランクを獲得/構築する必要があります。ジュネスランキングシステムのより詳細な説明については、ファイナンシャルリワードプランをご覧ください。

## 18. 「一時的なランク」とは何ですか？

一時的なランクとは、パッケージ購入または他のプロモーションに関連する短期間の「支払いランク」です。一時的なランクはこのプロモーションのランク割当は計算されません。

たとえば、多くの国ではスプリームパッケージを購入するとメンバーはパール・エグゼクティブとして60日間支払われます。このタイプの「一時的なランク」は達成ランクまたは支払いランクとはみなされません。

## 19. メンバーはこのプロモーション中に複数のボーナスを獲得できますか？

いいえ、各参加者はプロモーション中に1つのランクボーナスしか獲得できません。

たとえば、メンバーがエグゼクティブでこのプロモーションを開始し、サファイア・エグゼクティブ ボーナスを獲得するためのすべての資格を取得した場合、彼らは\$1,500のサファイア・エグゼクティブ ボーナスを獲得します。

## 20. メンバーがプロモーション中に必要資格PGVよりも高いランクを達成した場合はどうなりますか？ 35%ルールにどのような影響がありますか？

1. プロモーションで達成した最高ランクをご確認ください。有資格PGVを達成していますか? そうでない場合、ステップ2へ
2. 下位ランクから複数レベルのランクアップをしましたか? それらの1つに十分なPGVを達成していますか? もしそうなら、ステップ3へ
3. その下位ランクに必要なボリュームの35%はいくつですか? 必要なPGV 0.35 = スポンサーシップの各ラインから許可されるボリュームです。
4. 直紹介系列組織の各ラインから許可されるボリュームを見て、下位ランクの35%ルールを考慮し、すべてのボリュームを合計します。低いランクのボーナス獲得になっていますか?

© 2019 Jeunesse Global Holdings, LLC.  
All Rights Reserved. Published 11/2019