

# JEUNESSE ELITE 2020

## 概要 & よくある質問

2020年9月1日(火) 12:59(日本時間) ~ 2020年11月1日(日) 12:59(日本時間)  
 2020年8月31日(月) 23:59(米国東部時間) ~ 2020年10月31日(土) 23:59(米国東部時間)

このプロモーションは、プロモーションスタート時が、ランクがサファイア 50 エグゼクティブ以下の支払いランクである新規または既存のメンバーを対象とし、報酬を獲得できます。このグローバル プロモーションでは、メンバーがパーソナルグループ ボリューム(PGV)を累積し、ランクアップすることで、プロモーション期間である2020年9月1日(火) 12:59~2020年11月1日(日) 12:59(日本時間)にキャッシュボーナスを獲得する機会を提供します。このプロモーションの参加者は、ジュネス フィナンシャル リワード プランに従って、コミッションに加えてキャッシュボーナスを獲得することができます。2020年1月と2月に実施されたElite 2020プロモーション中、340,136名のアクティブな\*\*メンバーがおり、そのうち1.2% (4,036人の勝者) がランク昇格\*\*\*を達成し、ボーナスを獲得しました。

## プロモーションのしくみ

このプロモーションは、新規(プロモーション期間中の登録)および既存のメンバーが2ヶ月間で新規PGVを累積し、エグゼクティブからサファイア エリートの中で支払いランクを達成して1つのキャッシュ ボーナスを獲得します。累積PGV - スポンサーシップのライン全体で生成され、コミッションに加えて1つのボーナスを獲得するためにスポンサーシップの顧客および直紹介メンバーへの販売から発生したPGVを累積します。PVおよびPGVの定義については、フィナンシャル リワード プラン用語集を参照してください。

チームメンバー全員に参加を促しましょう。一緒に、みんなで達成する!

「支払いランク」の達成 <small>達成した最高ランクに関係なく、 現在支払われているランク、 または「支払ランク」から始めることができます。</small>	1つのボーナス獲得までの期間	PGV	ボーナス	50% ルール
エグゼクティブ	9月~10月	250	\$75	全額
ジェイド エグゼクティブ	9月~10月	750	\$200	全額
パール エグゼクティブ	9月~10月	2,500	\$800	全額
サファイア エグゼクティブ	9月~10月	4,500	\$1,500	全額
サファイア 25 エグゼクティブ*	9月~10月	10,000	\$3,000*	\$1,500
サファイア 50 エグゼクティブ*	9月~10月	15,000	\$4,000*	\$2,000
サファイア エリート エグゼクティブ*	9月~10月	25,000	\$6,000*	\$3,000

プロモーション要件と支払い:メンバーは、ランク昇格し、新規パーソナルグループボリュームを獲得することによって、プロモーション期間中に最高ランクのボーナスを獲得することができます。詳細については、ルールを参照してください。

\* 50%ボーナス:過去のジュネスプロモーションで(新サファイア・エグゼクティブ以上の場合)、2年以内に\$6,000以上を獲得している際、サファイア25・エグゼクティブ以上の達成ボーナスは50%のみを獲得することができます。

# 獲得方法

「支払い方法」ランクから開始し、PGVを累積してランクを上げ、1つのボーナスを獲得します。参加者には、累積PGVとプロモーション期間中にエグゼクティブからサファイアエリートの達成ランクに基づきボーナス金額が付与されます。上の表をご覧ください。

## PGV累積方法

このプロモーションには、プロモーション期間中である2020年9月1日(火)12:59 ~ 11月1日(日) 12:59 (日本時間)の間に、あなたの直紹介系列組織の製品販売を通じて発生した「新規PGV」が必要です。直紹介系列組織には、スポンサーシップ(直紹介メンバー、それらの方が紹介・登録したメンバー、小売顧客およびジュネス プリファード カスタマー)が含まれます。

### 有資格PGV

#### 有資格PGVに含まれるもの:

- プロモーション中に発生した新規PGV
- メンバーがアクティブになるために必要な60PVを超えるSmartDeliveryの注文からの新規PV。PGVは、直紹介系列組織の新規メンバーと小売顧客のPGVから発生します。
- 登録国の地域のメンバーのダウンラインが購入したイベントパッケージからの新規PGV
- 小売顧客およびジュネス プリファード カスタマーのすべての新規PGVは、スポンサーのアップラインのこのプロモーションにカウントされます。

#### 一部のPGVは除外される場合があります:

- プロモーション期間の前または後に生成されたPGV
- ダウンラインまたは小売顧客によるSmartDelivery注文の最初の60PV
- アカウントが登録されているマーケット以外のイベントでメンバーが購入したパッケージ
- 「35%ルール」によって除外されたPGV
- 返品された製品のPGV
- スピルオーバーボリュームからのGV (アップラインのメンバーがチームツリーに配置したメンバーによって作成されたボリューム)
- 大量注文 (1回の注文で同じ製品を17個以上含む注文) この規則はインド市場には適用されません
- ブロックされたボリューム (詳細についてはプロモーションルールを参照)

## ジュネス プロモーションルール

**1. アクティブで良好な状態。**このプロモーションに参加するには、メンバーがフィナンシャル リワード プラン (FRP) で定義されているようにアクティブである必要があります。アクティブメンバーは、参加するために、未解決のコンプライアンス問題がない状態で、良好な状態を維持する必要があります。

**2. 大量注文:** 1回の注文で同じ製品が17個未満の場合は、大量注文としてカウントされません。1回の注文で17個以上の同じ製品が大量注文としてカウントされ、プロモーションにはカウントされません。このルールは、インドを除くすべての地域と国に適用されます。「クリエイティブパッケージ」は大量注文ルールを守ってください。大量注文と見なされる注文は、プロモーションにはカウントされません。

**3. ブロックボリュームルール:** 一部のPGVは「ブロック」される可能性があり、このプロモーションの対象となるPGVには含まれません。

• プロモーション中に、あなたと同じ支払いランクまたはそれ以下の直紹介メンバーから新規PGVを累積できます。ブロックされる前に獲得した有資格PGVは、引き続きプロモーションにカウントされます。直紹介メンバーのランクがあなたよりも高い場合、同じランク以上に達するまで、PGVはプロモーションにカウントされません。ブロックされた後、スポンサーの直紹介メンバーと同じランクまたはそれを上回った場合、PGVはその時点からカウントされます。ブロックされているボリュームはブロックされたままです。

#### • ブロックボリュームは次の例で説明されています:

あなたがサファイア エグゼクティブ ランクを達成するために活動しているパール エグゼクティブである場合、パール エグゼクティブ以下にランク付けされた直接紹介したダウンラインからのPGVは、それらのメンバーがサファイア エグゼクティブを達成するまでプロモーションに含まれます。サファイア エグゼクティブを達成した後にメンバーが生成する新規PGVは、対象のPGVからブロックされます。(このルールは、このプロモーションのすべての目標ランクに適用されます。)

• ブロックボリュームは、このプロモーションにのみ適用され、フィナンシャル リワード プランには適用されません。

**4. 返品製品:** プロモーションにおいて、メンバーおよび顧客は、プロモーション中に購入された製品を返品するために最大30日間の猶予があります。(詳細については、方針と手続きの別添Bを参照してください。) 返品された製品のPGVは、対象のPGVから差し引かれます。返品によりPGVが消失した場合、PGVを返品期間中に取り戻すことはできません。対象のPGVがボーナスを獲得するための最小要件を下回った場合、ボーナスは獲得できません。メンバーは、この状況を回避するために必要数よりも多いボリュームでプロモーション期間を終了することをお勧めします。

**5. ボーナス支払い:** プロモーションの終了後、30日間の返品期間があります。すべてのボーナスは、返品期間が終了してから約2週間後にメンバーのウォレットに支払われます。メンバーは、プロモーションに参加するために、ジュネスのアクティブで良好な状態(コンプライアンスの問題なし)である必要があります。

#### 6. ジュネスプロモーションにおいて、「ボーナス購入」は許可されていません

顧客または新規メンバーへのすべての販売は、本物であり、エンドユーザーによる本来の製品購入によるものでなければなりません。ボーナス購入(別名「ゲー

ムJ)には、コミッション、ボーナスおよびその他の報酬を獲得するため、またはランクアップをするために、ダウンロードで製品を購入することが含まれ、厳格に禁止されています。不正行為は、メンバーをプロモーションから失格とし、メンバーシップの解約の一因となります。詳細については、ジュネスの方針と手続きを参照してください。コンプライアンス関連の問題を回避するため、有効な写真付き身分証明書をJoffice™ウォレットにアップロードすることをおすすめします。

## ジュネス プロモーションよくある質問

### 登録とスポンサーシップ

#### 1. 参加するには、メンバーはプロモーション開始前に登録する必要がありますか？

**いいえ**、2020年9月1日(火) 12:59から2020年11月1日(日)12:59 (日本時間)までに登録するメンバーがこのプロモーションに参加できます。遅れてメンバー登録をすると、プロモーションを完了するために必要な日数が少なくなります。すべての参加者は、ランクとPGVの要件を2020年11月1日(日)12:59 (日本時間)までに達成する必要があります。2020年11月1日に達成されたサイクルを必要とする新しいランクは、プロモーション期間中にランク要件が満たされた場合、このプロモーションにカウントされます。

#### 2. メンバーがインアクティブであるが、ダウンロードからのPGVが累積されている場合、彼らはこのプロモーションに参加できますか？

**いいえ**、PGVを累積するには、メンバーがアクティブでなければなりません。このプロモーションに参加するには、メンバーはフィナンシャル リワード プランで定義されているとおりにアクティブでなければなりません。

#### 3. もしメンバーが持つ、ボーナス獲得のために必要なPGVが発生するスポンサーシップラインが1つのみである場合、彼らはボーナスを獲得できますか？

**いいえ**、必要なPGVの35%のみが、1つのスポンサーシップラインから受け取ることができます。ボーナスを獲得するために、少なくとも3つのスポンサーシップラインが必要です。

## パーソナルグループ ボリューム (PGV)

#### 4. PGVとは何ですか？

PGV(パーソナルグループボリューム)は、スポンサーシップラインや顧客への販売を通じて生成されたコミッション・ボリューム(CV)です。スピルオーバーボリュームは含まれません。

#### 5. スピルオーバーとは何ですか？

アップラインによってチームツリーに配置されたメンバーは、スピルオーバーと呼ばれます。それらの売上はGVに含まれ、このプロモーションにはカウントされません。

#### 6. 新規PGVとは何ですか？

「新規PGV」とは、プロモーション期間中に発生したPGVと定義されています。

#### 7. イベントパッケージまたは、パワーレグパッケージのPGVはこのプロモーションにカウントされますか？ その詳細は何ですか？

**A.** イベントパッケージPGV(購入者のPV)は、LEAD、EXPOまたはUniversityパッケージが、アカウントが登録され、市場向けにリクエストおよび承認された地域で購入された場合にカウントされます。たとえば、ヨーロッパに登録されているメンバーがドイツのユニバーシティ イベントパッケージを購入した場合、ドイツはヨーロッパ市場にあたるため、PVIはパッケージの購入者へカウントされPGVポイントはアップラインへ計上されます。全てのパッケージPGVはアップラインへカウントされます。

**B.** パワーレグイベントパッケージに関連付けされた通常のCVのみが、アップラインに計上され、購入者のパワーレグに付与されるポイントは計上されません。パッケージに付与される通常のCVは、購入者のプロモーションには計上されません。

#### 8. ジュネス プリファードからのコミッションボリューム(CV)はカウントされますか？

**はい**、SmartDeliveryでの注文によるボリュームを含む、すべてのCVがカウントされますが、35%ルールは適用されます。





## 9. このプロモーションではPGVは累積されますか？

**はい**、PGVはこのプロモーションで累積します。

たとえば、メンバーが375PGVを達成している場合、追加の375 PGVを累積し、ジェイド エグゼクティブ以上を達成して、\$200のボーナスを獲得する必要があります。ジュネス ランク獲得条件の詳細については、フィナンシャル リワード プランをご覧ください。

## 10. メンバーはアクティブのために毎月60CVを保有しなければなりません、そのCVはスポンサーのPGVとしてこのプロモーションにカウントされますか？

**いいえ**、ただしメンバーがSmartDeliveryを設定している場合、必要である60CVよりも大きなボリュームは、スポンサーが必要とするプロモーションのPGVにカウントされます。

## 11. メンバーがプロモーション対象の有資格PGVを確認したい場合に使用できるレポートは何ですか？

Joffice™のビジネス> ディストリビューターレポートにある"直紹介系列組織セールスボリューム(Sales Volume by Enroller Tree re report(without spillover))"をご覧ください。

## 12. 顧客からのパーソナル ボリュームは、ボーナスを獲得するために必要なスポンサーのPGVにカウントされますか？

**いいえ**、顧客からのPVIは、ボーナスを獲得するためにスポンサーが必要とするPGVにカウントされません。ただし、すべての顧客ボリュームは、登録ツリーでアップラインになっているメンバーへカウントされます。

## 13. 振り落ちポイントは、ボーナスを獲得するために必要なPGVにカウントされますか？

**いいえ**、左右どちらかで受け取る振り落ちポイントは、ボーナスを獲得するためにスポンサーが必要とするPGVにカウントされません。ただし、振り落ちポイントは、登録ツリーでアップラインになっているメンバーへカウントされます。

# ランク

## 14. メンバーは、達成された最高ランクまたは「支払いランク」のどちらかに基づいてこのプロモーションを開始しますか？

このプロモーションは、メンバーの現在の「支払いランク」に基づいています。

例:メンバーの最高ランクがサファイア エグゼクティブであり、そのメンバーがエグゼクティブとして支払われている場合、このプロモーションのメンバーの開始ランクはエグゼクティブです。そのメンバーの最初の目標はジェイド エグゼクティブです。ただし、メンバーはシステム上最高ランクを失うことなく、サファイア エグゼクティブとして認定されます。

## 15. 「支払いランク」とは何ですか？

「支払い」ランクは、2020年9月1日12時59分にプロモーションに参加している既存のメンバーの獲得ランクです。購入した一時的なランクは、プロモーションにはカウントされません。ランクは獲得/構築する必要があります。ジュネス ランキング システムの詳細については、フィナンシャル リワード プランをご覧ください。

## 16. 「一時的なランク」とは何ですか？

一時的なランクとは、パッケージ購入または他のプロモーションに関連する短期間の「支払いランク」です。一時的なランクはこのプロモーションのランク割当は計算されません。

たとえば、多くの国ではプレミアムパッケージを購入するとメンバーはパール エグゼクティブとして60日間支払われます。このタイプの「一時的なランク」は達成ランクまたは支払いランクとはみなされません。

## 17. メンバーがプロモーション期間中にランクボーナスを複数回獲得することは可能ですか？

**いいえ**、各参加者は、プロモーション中に1つのランクボーナスしか獲得できません。

\* アクティブ資格: サファイア50 エグゼクティブ以下のアクティブメンバーは、Elite 2020に参加する資格があります。メンバーは、毎月60 CVを累積し、会社と良好な関係にある場合にアクティブと見なされます。

\*\* ランク昇格: プロモーション期間中、サファイア エリート エグゼクティブまでのランクで昇格します。