

ASIA-PACIFIC

ELITE2023

Earn one bonus up to
\$6,000 USD.



概要とよくある質問

2023年2月15日 13:59～2023年4月15日 13:00(日本時間)

このプロモーションは、プロモーション期間のスタート時に「支払いランク」がサファイア 50 エグゼクティブ以下の新規および既存のメンバーを対象とし、報酬を獲得できます。このプロモーションでは、メンバーが2023年2月15日 13:59～2023年4月15日 13:00(日本時間)までのプロモーション期間中にパーソナルグループ ボリューム(PGV)を累積し、サファイア エリート エグゼクティブを最大としてランクアップすることで、1つのキャッシュボーナスを獲得する機会を提供します。ジュネス フィナンシャル リワード プランに基づき、本プロモーションの参加者はコミッションに加えてキャッシュボーナスを獲得することができます。詳しくはプロモーションの概要をご覧ください。

プロモーションのしくみ

このプロモーションに参加するには、Joffice™ ディストリビューターレポートに移動し、プロモーション期間中に Elite 2023 レポートの「参加」ボタンをクリックする必要があります。レポートを有効にするには、Joffice™ ディストリビューターレポートに移動し、プロモーション期間中に Elite 2023 レポートをクリックしてください。

新規（プロモーション期間中に登録した）および既存メンバーは、約2カ月間で新たな PGV を蓄積し、エグゼクティブからサファイア エリート エグゼクティブまでのランクを達成し、1回のキャッシュボーナスを獲得することができます。PGV（直紹介系列組織のメンバーおよびカスタマーの販売から発生）を蓄積し、コミッションに加え、ボーナスを獲得することで、グローバル フィールド リーダーの一人として認識されるでしょう。PV と PGV の定義については、フィナンシャル リワード プラン用語集を参照してください。チームメンバー全員に参加を呼びかけましょう！ **Together, Everyone Achieves More!**

成功の可能性

2021年11月～12月に、カンボジア、韓国、タイで行われた Elite Xpress プロモーションにおいて、4,930人のアクティブメンバーが参加し、そのうち756人がランクアップしてボーナスを獲得しました。

有効なアクティブ：アクティブなメンバーであれば、Elite 2023に参加する資格があることを意味します。アクティブとは、1カ月に60CVを獲得し、会社と良好な関係にあるメンバーを指します。

ランク達成：プロモーション期間中に、エグゼクティブ以上のランクを獲得することを意味します。

支払いランク 最高獲得ランクに関わらず、現在支払われているランクである「支払い」ランクでスタートすることができます。	累計新規 PGV	新ランクによる フルボーナス	*50%ルール
エグゼクティブ	250	\$75 ドル	
ジェイド エグゼクティブ	750	\$200 ドル	
パール エグゼクティブ	2,500	\$800 ドル	
サファイア エグゼクティブ	4,500	\$1,500 ドル	
サファイア 25 エグゼクティブ	10,000	\$3,000 ドル	\$1,500 ドル
サファイア 50 エグゼクティブ	15,000	\$4,000 ドル	\$2,000 ドル
サファイア エリート エグゼクティブ	25,000	\$6,000 ドル	\$3,000 ドル

プロモーション要件と支払い: メンバーは、ランクアップし、新規パーソナルグループボリュームを獲得することによって、プロモーション期間中に一つのボーナスを獲得することができます。

***50%ルール:** 過去2年間にいずれかのプロモーションで \$6,000 ドルのボーナスを獲得したことのあるメンバーは、条件を満たすことでサファイア 25以上のランクボーナスの50%を獲得することができます。

PGV 累積方法

このプロモーションには、プロモーション期間中である2023年2月15日13:59～2023年4月15日13:00(日本時間)の間に、あなたの直紹介系列組織の製品販売を通じて発生した「新規PGV」が必要です。直紹介系列組織には、スポンサーシップ(直紹介メンバー、それらの方が紹介・登録したメンバー、およびカスタマー)が含まれます。

有資格 PGV

有資格 PGV に含まれるもの:

- 新規 PGV (プロモーション期間中に発生した PGV)
- メンバーがアクティブになるために必要な 60 PV を超える SmartDelivery の注文からの新規 PV。PGV は、直紹介系列組織のメンバーと小売顧客の PGV から発生します。必要な 60 を超える自身によって購入した PV は、アップラインにのみカウントされます。
- このプロモーションにおいて、小売顧客およびジュネス プリファードカスタマーのすべての新規 PGV は、スポンサーのアップラインにカウントされます。

一部の PGV は除外される場合があります:

- プロモーション期間の前または後に生成された PGV
- 自身のメンバーまたは小売顧客による SmartDelivery 注文の最初 60 PV
- 「35%ルール」によって除外された PGV
- 返品された製品の PGV

- スピルオーバーボリュームからの GV(アップラインのメンバーがチームツリーに配置したメンバーによって作成されたボリューム)
- 大量注文(1回の注文で同じ製品を17個以上含む注文)。このルールはインドには適用されません。
- ブロックされたボリューム(詳細についてはプロモーションルールを参照)

ジュネス プロモーションルール

- 1. アクティブで良好な状態:** このプロモーションに参加するには、メンバーがフィナンシャルリワードプラン(FRP)で定義されているようにアクティブである必要があります。アクティブメンバーは、参加するために、未解決のコンプライアンス問題がない状態で、良好な状態を維持する必要があります。
- 2. 大量注文:** 1回の注文で同じ製品が17個未満の場合は、大量注文としてカウントされません。1回の注文で17個以上の同じ製品が大量注文としてカウントされ、プロモーションにはカウントされません。このルールは、インドを除くすべての地域と国に適用されます。大量注文ルールは、「クリエイティブパッケージ」にも適用されます。大量注文と見なされる注文は、プロモーションにカウントされません。
- 3. 35%ルール:** このプロモーションには35%ルールが適用されます。スポンサーシップまたは顧客ボリュームのいずれか1つのラインから、新規PGVの35%以下を獲得できます。例: ジェイド エグゼクティブ ボーナスを狙っている場合、対象となるPGVの262 PGVを超えて、直紹介メンバー(および彼らとその直紹介メンバーが登録したダウンライン)から獲得することはできません。
- 4. ブロックボリューム:** 一部のPGVは「ブロック」される可能性があり、このプロモーションの対象となるPGVには含まれません。
 - a. このプロモーションの対象となるPGVは、あなたの「支払いランク」と同じまたはそれ以下のランクの、直紹介のダウンラインメンバー(スポンサーシップラインにいるメンバー)から生成されたPGVです。スポンサーシップのメンバーがあなたの「支払いランク」を超えると、そのメンバーのボリュームは対象となるPGVからブロックされます。ダウンラインの「支払いランク」と同じまたは超えると、そのPGVは対象となるPGVにカウントされ始めます。ブロックされたPGVは、対象となるPGVにカウントされずブロックされたままになります。
 - b. ブロックボリュームは次の例で説明されています:
あなたがサファイア エグゼクティブ ランクを達成するために活動しているパール エグゼクティブである場合、直接紹介したパール エグゼクティブ以下のランクのダウンラインからのPGVは、それらのメンバーがサファイア エグゼクティブを達成するまでプロモーションに含まれます。サファイア エグゼクティブを達成した後にメンバーが生成する新規PGVは、対象のPGVからブロックされます。(このルールは、このプロモーションのすべての目標ランクに適用されます。)
 - c. ブロックボリュームは、このプロモーションにのみ適用され、フィナンシャルリワードプランには適用されません。
- 5. 返品製品:** プロモーションにおいて、メンバーおよび顧客は、製品購入後30日以内であれば購入した製品を返品することができます(詳細は「方針と手続き」を参照してください)。返品された製品のPGVは、対象となるPGVから除外されます。PGVが返品によって失われた場合、PGVを返品期間中に取り戻すことはできません。有資格PGVがボーナスを獲得するための最小要件を下回った場合、ボーナスは獲得できません。メンバーは、この状況を回避するために必要数よりも多いボリュームでプロモーション期間を終了することをお勧めします。
- 6. ボーナス支払い:** プロモーションの終了後、30日間の返品期間があります。プロモーションにて獲得したボーナスは、製品の返品期間が終了してから約2週間後に支払われます。プロモーションへの参加に際し、メンバーはジュネスに対して、アクティブでコンプライアンス上問題のない良好な状態を維持していなければなりません。
- 7. ジュネスプロモーションにおいて、「ボーナス購入」は許可されていません:** 顧客または新規メンバーへのすべての販売は、本物であり、エンドユーザーによる本来の製品購入によるものでなければなりません。

ません。ボーナス購入(別名「ゲーム」)には、コミッション、ボーナスおよびその他の報酬を獲得するため、またはランクアップをするために、ダウンラインで製品を購入することが含まれ、厳格に禁止されています。不正行為は、メンバーをプロモーションから失格とし、メンバーシップの解約の一因となります。詳細については、ジュネスの方針と手続きを参照してください。コンプライアンス関連の問題を回避するため、有効な写真付き身分証明書を Joffice™ウォレットにアップロードをおすすめします。

8. 参加国が同時に高額のカッシュプロモーションを実施している場合、Elite 2023 に参加しているメンバーは、両方に参加することができます。ただし、2つのうち最も高額なボーナスのみを獲得することができます。
9. **50%ルール:** 過去2年間にいずれかのプロモーションで \$6,000 ドルのボーナスを獲得したことのあるメンバーは、条件を満たすことでサファイア 25 以上のランクボーナスの 50%を獲得することができます。
10. **参加ボタン:** レポートを有効にするには、Joffice™ ディストリビューターレポートに移動し、プロモーション期間中に Elite 2023 レポートをクリックしてください

ジュネスプロモーションのよくある質問

登録とスポンサーシップ

1. 参加するには、メンバーはプロモーション開始前に登録する必要がありますか？

いいえ、2023年2月15日13:59~2023年4月15日13:00(日本時間)までに登録するメンバーがこのプロモーションに参加できます。登録が遅ければ遅いほど、プロモーションを完了するために必要な日数が少なくなります。すべての参加者は、ランクとPGVの要件を2023年4月15日13:00(日本時間)までに満たす必要があります。

2. メンバーがインアクティブであるが、ダウンラインからのPGVが累積されている場合、彼らはこのプロモーションに参加できますか？

いいえ、PGVを累積するには、メンバーがアクティブでなければなりません。このプロモーションに参加するには、メンバーはフィナンシャルリワードプランで定義されているとおりにアクティブでなければなりません。

3. もしメンバーが持つ、ボーナス獲得のために必要なPGVが発生するスポンサーシップラインが1つのみである場合、彼らはボーナスを獲得できますか？

いいえ、必要なPGVの35%のみが、1つのスポンサーシップラインから受け取ることができます。ボーナスを獲得するために、少なくとも3つのスポンサーシップラインが必要です。

パーソナルグループボリューム (PGV)

4. PGVとは何ですか？

パーソナルグループボリューム (PGV) は、スポンサーシップラインや顧客への販売を通じて発生したコミッションボリューム (CV) です。スピルオーバーによるGVは含まれません。

5. スピルオーバーとは何ですか？

アップラインによってチームツリーに配置されたメンバーは、スピルオーバーと呼ばれます。それらの売上はGVに含まれ、このプロモーションにはカウントされません。

6. 新規PGVとは何ですか？

「新規PGV」とは、プロモーション期間中に発生したPGVと定義されています。

7. イベントパッケージの PGV はこのプロモーションにカウントされますか?具体的にはどのようなことですか?

イベントパッケージのパーソナル ボリュームの 50%は、購入者が必要とする有資格プロモーションボリュームにカウントされます。イベントパッケージの PGV は全てアップラインのメンバーにカウントされます。
(参加メンバー1人につき 2 パッケージ)

8. ジュネス プリファード カスタマーからのコミッションボリューム(CV)はカウントされますか?

はい、SmartDelivery での注文によるボリュームを含む、すべての CV がカウントされますが、35%ルールは適用されます。

9. このプロモーションでは PGV は累積されますか?

はい、PGV はこのプロモーションで累積します。たとえば、エグゼクティブランクのメンバーが 375 PGV を達成している場合、ジェイド エグゼクティブの\$200 ドルのボーナスのを獲得するためには、追加の 375 PGV のみが必要です。

10. メンバーはアクティブのために毎月 60 CV を保有しなければなりません、その CV はスポンサーの PGV としてこのプロモーションにカウントされますか?

いいえ、ただしメンバーが SmartDelivery を設定している場合、必要である 60 CV よりも大きなボリュームは、スポンサーが必要とするプロモーションの PGV にカウントされます。

11. メンバーがプロモーション対象の有資格 PGV を確認したい場合に使用できるレポートは何ですか?

Elite 2023 のダッシュボードとレポートをご用意しています。Joffice™ > ビジネス > ディストリビューターレポート > Elite 2023 レポートをクリックしてご覧ください。

12. 顧客からのパーソナル ボリュームは、ボーナスを獲得するために必要なスポンサーの PGV にカウントされますか?

はい、顧客からの PV はボーナスを獲得するためにスポンサーが必要とする PGV にカウントされます。すべての顧客ボリュームは、登録ツリーでアップラインになっているメンバーへカウントされます。

13. 振り落ちポイントは、ボーナスを獲得するために必要な PGV にカウントされますか?

いいえ、左右どちらかで受け取る振り落ちポイントは、ボーナスを獲得するためにスポンサーが必要とする PGV にカウントされません。ただし、振り落ちポイントは、登録ツリーでアップラインになっているメンバーへカウントされます。

ランク

14. メンバーは、達成された最高ランクもしくは「支払いランク」のどちらかに基づいてこのプロモーションを開始しますか?

このプロモーションは、メンバーの現在の「支払いランク」に基づいています。

例：メンバーの最高ランクがサファイア エグゼクティブであり、そのメンバーがエグゼクティブとして支払われている場合、このプロモーションのメンバーの開始ランクはエグゼクティブです。そのメンバーの最初の目標はジェイド エグゼクティブです。ただし、メンバーはシステム上最高ランクを失うことはなく、サファイア エグゼクティブとして認定されます。

15. 「支払いランク」とは何ですか?

「支払いランク」は、2023 年 2 月 15 日 13:59(日本時間)にプロモーションに参加している既存のメンバーの獲得ランクです。購入した一時的なランクは、プロモーションにはカウントされません。ランクは獲得/構築する必要があります。ジュネス ランキング システムの詳細については、フィナンシャル リワード プランをご覧ください。

16. 「一時的なランク」とは何ですか？

一時的なランクとは、パッケージ購入または他のプロモーションに関連する短期間の「支払いランク」です。一時的なランクはこのプロモーションのランク割当は計算されません。

17. メンバーがプロモーション期間中にランクボーナスを複数回獲得することは可能ですか？

いいえ、各参加者は、プロモーション中に1つのランクボーナスしか獲得できません。

2021年11月～12月に、カンボジア、韓国、タイで行われた Elite Xpressプロモーションにおいて、4,930人のアクティブメンバーが参加し、そのうち756人がランクアップしてボーナスを獲得しました。

有効なアクティブ：アクティブなメンバーであれば、Elite 2023に参加する資格があることを意味します。アクティブとは、1カ月に60 CVを獲得し、会社と良好な関係にあるメンバーを指します。

ランク達成：プロモーション期間中に、エグゼクティブ以上のランクを獲得することを意味します。